



Préparer la Relation : Avec qui s'associer ? (1/2)

DURÉE: 2 JOURS

PROCHAINES DATES: LIEU: SELON DATES CIBLE: MIX DE PP et PC

NOMBRE DE PARTICIPANTS: 08 à 12

PRE-REQUIS:

- Etre entrepreneur à la recherche d'un associé
- Ou, Etre Porteur de Compétences et vouloir rejoindre un entrepreneur pour s'y associer

PRIX : 4 ateliers de 3H30 avec 8 pers. minimum : 500€ / pers.

OBJECTIFS:

- Explorer les intérêts du co-entrepreneuriat
- Définir le profil idéal de son futur associé
- > Apprendre à gérer la relation entre associés

CONTENU: Se connaître - Se comprendre - S'apprécier - S'outiller pour co-entreprendre

- ☐ Mon projet professionnel: Mes centres d'intérêts, et l'environnement dans lequel les exprimer
- ☐ Styles de management, savoir faire, l'intérêt de s'associer
- Attitudes, jugements et biais cognitifs
- ☐ Mise en situation de coopération intergénérationnelle professionnelle
- ☐ Les clés d'une association gagnante et le profil de mon associé idéal
- ☐ Valeurs, savoir-faire et savoir-être complémentaires entre générations



Préparer la Relation (2/2) Introduction Analyse de Dynamique comportementale

DURÉE: 3H30

PROCHAINES DATES:
LIEU: SELON DATES

CIBLE: MIX DE PP et PC

NOMBRE DE PARTICIPANTS : PAR GROUPE DE 3

PRE-REQUIS:

- Avoir participé aux 4 ateliers précédents « Préparer la Relation »
- Avoir répondu au questionnaire transmis avant l'atelier

OBJECTIFS:

- Définition des critères pour un fonctionnement performant entre associés
- > Visualiser les complémentarités entre associés

PRIX: 1 atelier de 3H30 150€ / pers.

CONTENU: comprendre sa dynamique comportementale

- ☐ Présentation de l'analyse de dynamique comportementale à l'aide de l'outil Intelli7
- ☐ Visualisation du compte-rendu individuel fourni par l'Intelli7
- ☐ Les clés de lecture pour un bon fonctionnement entre associés





Préparer la Relation : Avec qui s'associer ? (1/2)

DURÉE: 4 ATELIERS DE 3H30 PROCHAINES DATES: LIEU: PAR VISIOCONFÉRENCE **CIBLE:** MIX DE PP et PC

NOMBRE DE PARTICIPANTS: 08 à 12

PRE-REQUIS:

- Etre entrepreneur à la recherche d'un associé
- Ou, Etre Porteur de Compétences et vouloir rejoindre un entrepreneur pour s'y associer

PRIX : 4 ateliers de 3H30 avec 8 pers. minimum : 500€ / pers.

OBJECTIFS:

- Explorer les intérêts du co-entrepreneuriat
- > Définir le profil idéal de son futur associé
- Apprendre à gérer la relation entre associés

CONTENU: Se connaître - Se comprendre - S'apprécier - S'outiller pour co-entreprendre

- ☐ Mon projet professionnel: Mes centres d'intérêts, et l'environnement dans lequel les exprimer
- ☐ Styles de management, savoir faire, l'intérêt de s'associer
- Attitudes, jugements et biais cognitifs
- ☐ Mise en situation de coopération intergénérationnelle professionnelle
- ☐ Les clés d'une association gagnante et le profil de mon associé idéal
- ☐ Valeurs, savoir-faire et savoir-être complémentaires entre générations



Préparer la Relation (2/2) Introduction Analyse de Dynamique comportementale

DURÉE: 3H30

PROCHAINES DATES: LIEU: VISIOCONFÉRENCE

CIBLE: MIX DE PP et PC

NOMBRE DE PARTICIPANTS: PAR GROUPE DE 3

PRE-REQUIS:

- Avoir participé aux 4 ateliers précédents « Préparer la Relation »
- Avoir répondu au questionnaire transmis avant l'atelier

OBJECTIFS:

- Définition des critères pour un fonctionnement performant entre associés
- Visualiser les complémentarités entre associés

PRIX: 1 atelier de 3H30 150€ / pers.

CONTENU: comprendre sa dynamique comportementale

- ☐ Présentation de l'analyse de dynamique comportementale à l'aide de l'outil Intelli7
- ☐ Visualisation du compte-rendu individuel fourni par l'Intelli7
- ☐ Les clés de lecture pour un bon fonctionnement entre associés