

Notre Formation en Présentiel



Préparer la Relation : Avec qui s'associer ? (1/2)

DURÉE : 2 JOURS
PROCHAINES DATES :
LIEU : SELON DATES

CIBLE : MIX DE PP et PC

NOMBRE DE PARTICIPANTS : 08 à 12

PRE-REQUIS :

- ❖ Etre entrepreneur à la recherche d'un associé
- ❖ Ou, Etre Porteur de Compétences et vouloir rejoindre un entrepreneur pour s'y associer

OBJECTIFS :

- Explorer les intérêts du co-entrepreneuriat
- Définir le profil idéal de son futur associé
- Apprendre à gérer la relation entre associés

PRIX : 4 ateliers de 3H00 avec 8 pers. minimum :
 500€ / pers.

CONTENU : Se connaître - Se comprendre - S'apprécier - S'outiller pour co-entreprendre

- ☐ Mon projet professionnel: Mes centres d'intérêts, et l'environnement dans lequel les exprimer
- ☐ Styles de management, savoir faire, l'intérêt de s'associer
- ☐ Attitudes, jugements et biais cognitifs
- ☐ Mise en situation de coopération intergénérationnelle professionnelle
- ☐ Les clés d'une association gagnante et le profil de mon associé idéal
- ☐ Valeurs, savoir-faire et savoir-être complémentaires entre générations

Préparer la Relation (2/2)

Introduction Analyse de Dynamique comportementale

DURÉE : 3H00
PROCHAINES DATES :
LIEU : SELON DATES

CIBLE : MIX DE PP et PC

NOMBRE DE PARTICIPANTS : PAR GROUPE DE 3

PRE-REQUIS :

- ❖ Avoir participé aux 4 ateliers précédents « Préparer la Relation »
- ❖ Avoir répondu au questionnaire transmis avant l'atelier

OBJECTIFS :

- Définition des critères pour un fonctionnement performant entre associés
- Visualiser les complémentarités entre associés

PRIX : 1 atelier de 3H00
 150€ / pers.

CONTENU : comprendre sa dynamique comportementale

- ☐ Présentation de l'analyse de dynamique comportementale à l'aide de l'outil Intelli7
- ☐ Visualisation du compte-rendu individuel fourni par l'Intelli7
- ☐ Les clés de lecture pour un bon fonctionnement entre associés

Notre Formation en Distanciel



Préparer la Relation : Avec qui s'associer ? (1/2)

DURÉE : 4 ATELIERS DE 3H00
PROCHAINES DATES :
LIEU : PAR VISIOCONFÉRENCE

CIBLE : MIX DE PP et PC

NOMBRE DE PARTICIPANTS : 08 à 12

PRE-REQUIS :

- ❖ Etre entrepreneur à la recherche d'un associé
- ❖ Ou, Etre Porteur de Compétences et vouloir rejoindre un entrepreneur pour s'y associer

OBJECTIFS :

- Explorer les intérêts du co-entrepreneuriat
- Définir le profil idéal de son futur associé
- Apprendre à gérer la relation entre associés

PRIX : 4 ateliers de 3H00 avec 8 pers. minimum :
 500€ / pers.

CONTENU : Se connaître - Se comprendre - S'apprécier - S'outiller pour co-entreprendre

- ☐ Mon projet professionnel: Mes centres d'intérêts, et l'environnement dans lequel les exprimer
- ☐ Styles de management, savoir faire, l'intérêt de s'associer
- ☐ Attitudes, jugements et biais cognitifs
- ☐ Mise en situation de coopération intergénérationnelle professionnelle
- ☐ Les clés d'une association gagnante et le profil de mon associé idéal
- ☐ Valeurs, savoir-faire et savoir-être complémentaires entre générations

Préparer la Relation (2/2)

Introduction Analyse de Dynamique comportementale

DURÉE : 3H00
PROCHAINES DATES :
LIEU : VISIOCONFÉRENCE

CIBLE : MIX DE PP et PC

NOMBRE DE PARTICIPANTS : PAR GROUPE DE 3

PRE-REQUIS :

- ❖ Avoir participé aux 4 ateliers précédents « Préparer la Relation »
- ❖ Avoir répondu au questionnaire transmis avant l'atelier

OBJECTIFS :

- Définition des critères pour un fonctionnement performant entre associés
- Visualiser les complémentarités entre associés

PRIX : 1 atelier de 3H00
 150€ / pers.

CONTENU : comprendre sa dynamique comportementale

- ☐ Présentation de l'analyse de dynamique comportementale à l'aide de l'outil Intelli7
- ☐ Visualisation du compte-rendu individuel fourni par l'Intelli7
- ☐ Les clés de lecture pour un bon fonctionnement entre associés